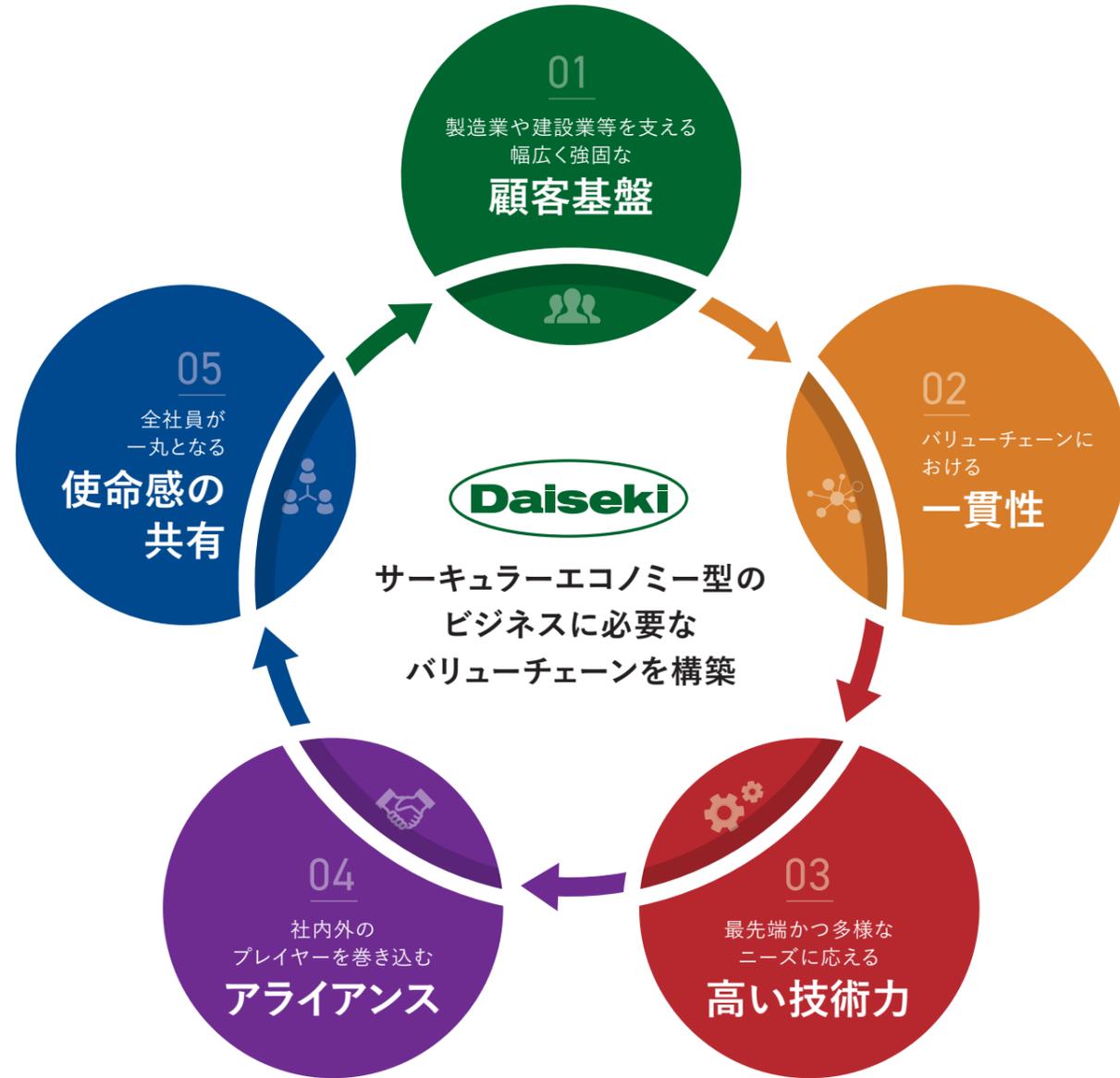


「オールダイセキ」を支える5つの強み

私たちの強みは、資源を活かすビジネスモデルとその基盤となる各種資本にとどまりません。創業から培われてきた「オールダイセキ」の好循環を生み出す強みが、その時ごとに資本効率を最大化し、ビジネスモデルをより優れたものにしてきました。ここでは、「オールダイセキ」を5つの要素に分けて、その好循環の仕組みを説明します。



私たちの考える「オールダイセキ」は、単なる「社員が一丸となって取り組む」ということにとどまりません。それは、様々な業種の顧客を巻き込むことから生じる強みであり、さらにはダイセキグループが一丸となってバリューチェーン全体をカバーすることから生じる強みであり、さらには顧客のあらゆるニーズに対応する技術力から生じる強みでもあります。

そこに顧客のニーズに応えるために必要な技術力やノウハウを持つ外部パートナーとアライアンスを組み協働できる強みと、全社員が一丸となって未来の環境創造という社会課題に取り組む使命感を共有する強みが加わることで、持続的に成長する好循環を生み出しています。

01 製造業や建設業等を支える幅広く強固な顧客基盤 > P.25 成長を支える資本(社会関係資本)

幅広い顧客と強固な関係を築いていることは、単に売上を上げやすい・リスクに強いことにとどまらず、資源の再利用の可能性を広げ、環境創造による付加価値を生み出す源泉にもなる、最も重要な強みです。

顧客との取引期間

- 10年未満 47.1%
- 10~19年 37.4%
- 20年以上 15.5%



02 バリューチェーンにおける一貫性 > P.07 At a glance > P.25 成長を支える資本(製造資本) > P.54 優良産廃処理業者認定制度

顧客の抱える様々なニーズを最適な方法で解決するために、必要な機能や能力を確保しています。特に、全国の顧客から受注し、廃棄物を収集運搬して、リサイクル処理を行い、リサイクル品として販売まで手掛けることができる一貫性は、私たちが環境創造企業として成長し続けている大きな要因のひとつと言えます。

リサイクル処理入荷量

..... 197万t
(25mプールに張った水の重さの約4,041倍)

産廃収集運搬許可の優良認定自治体数

..... 45都府県(47都道府県中)



03 最先端かつ多様なニーズに応える高い技術力 > P.26 成長を支える資本(知的資本)

私たちは顧客の最先端のニーズに応える技術力を備えるために、従来の技術だけでなく、新たな技術の獲得に向けた研究開発を進めています。また社員が自主的に「知恵と工夫と行動力」を実践しながら、低コスト化に向けた改善策を提案し実行しています。

産廃中間処理の社内受入品目数

..... 32,635案件

低コスト化に向けた提案件数と効果

..... 185件、534百万円



04 社内外のプレイヤーを巻き込むアライアンス > P.25 成長を支える資本(社会関係資本)

私たちは、「オールダイセキ」で顧客や社会のニーズを満たすために、技術力やノウハウを持つ協賛会社、企業、大学、専門家等のあらゆるステークホルダーと積極的に協働します。自社のみの短期的な利益にとらわれず、長期的な視点で外部パートナーと協力関係や信頼関係を構築することを重視しています。

外部パートナーの数

- 協賛会社(収集運搬、最終処分等) 268社
- 共同技術開発を行う企業 10社
- 包括連携協定を締結した自治体 ... 2市
- 新規事業開発のために招聘する専門家 2人



05 全社員が一丸となる使命感の共有 > P.09 社長メッセージ

私たちは「発想・構想・構造・実行」の経営理念と「知恵と工夫と行動力」の価値観を受け継いでいます。職種や立場によらず経済合理性を確保した上で社会課題の解決を目指す使命感を共有しています。その使命感を持つ数多くの社員が新規事業に取り組んでいます。

新規事業アイデアの応募者数

- 第1回 332人
- 第2回 214人
- 第3回 226人

